

Casi di Successo:

Vefim e Mago.net, insieme per un'aria più pura



Vefim S.r.l. progetta, produce e commercializza una vasta gamma di sistemi filtranti

L'Azienda

Vefim è un'azienda attiva fin dal 1984 nel settore della produzione di sistemi per la filtrazione dell'aria. Nata a Verona, è oggi presente su tutto il territorio nazionale ed esporta i suoi prodotti in oltre 50 paesi esteri. La completa soddisfazione dei Clienti è per Vefim obiettivo primario, unita alla massima garanzia di un servizio artigianale nel contesto di una realtà industriale, tecnicamente e commercialmente ben organizzata, che investe continuamente in risorse umane, attrezzature e magazzino. La vasta gamma di sistemi filtranti proposti da Vefim vanno dalla prefiltrazione alla filtrazione assoluta. Oltre a un proprio brevetto esclusivo, l'Azienda vanta un riconoscimento ufficiale di massima affidabilità.

Esigenze

"Siamo partiti da una dimensione artigianale nel 1984, crescendo fino ad operare nelle piccole aziende così come nelle grandi industrie. Abbiamo in breve tempo raggiunto tutto il territorio nazionale e oltre 50 paesi esteri. Nel 1998 abbiamo dato vita ad altre aziende manifatturiere, con l'obiettivo di coprire tutti gli aspetti della componentistica per il settore della filtrazione dell'aria e fornire ai clienti il migliore rapporto qualità/prezzo su una vasta gamma di prodotti e servizi di consulenza.", dichiara Walter Cipolla, Direttore Generale di Vefim.

La crescita di una piccola azienda che ha saputo raggiungere una dimensione multinazionale ha ovviamente comportato l'incremento delle esigenze di gestione, che sono divenute sempre più articolate e complesse in tutti settori aziendali.

**Vefim sistemi di
filtrazione, azienda
leader del settore, si
affida al software
gestionale Microarea
da oltre 15 anni per
gestire e ottimizzare
i processi aziendali**



La soluzione

Vefim ha trovato la risposta alle proprie richieste con il gestionale di Microarea, stabilendo una solida collaborazione che dura da ormai 15 anni.

"Inizialmente abbiamo adottato Mago per soddisfare le nostre esigenze amministrative e contabili. Gradualmente abbiamo iniziato a gestire con Mago anche il magazzino, realizzando report personalizzati per avere sempre aggiornata la situazione. Attualmente Mago.net viene utilizzato anche per gestire il processo produttivo grazie all'uso della Distinta Base, e per proteggere i dati tramite il modulo Security.", racconta il Direttore Generale Cipolla, insistendo su un fatto in particolare: la crescita di Vefim è stata supportata in maniera determinante dall'adozione di una soluzione gestionale come Mago, in grado di accompagnare l'azienda nel corso della propria espansione sui mercati. Ecco ciò che dichiara lui stesso a questo proposito: *"Prima di usare Mago avevamo una massa di dati pressoché inutilizzabili perché non disponevamo degli strumenti per evidenziare gli indicatori realmente significativi. Ora, grazie alla reportistica di Mago.net e alle personalizzazioni realizzate in collaborazione con il nostro Rivenditore di riferimento, Giga S.r.l., siamo in grado di estrarre dai dati "grezzi" quelle informazioni che riteniamo strategiche per prendere le giuste decisioni".*

Vantaggi

La soluzione Microarea si è rivelata un investimento estremamente produttivo per Vefim, che di recente ne ha avuto un'ulteriore conferma, stando alle parole del soddisfatto Direttore Generale: *"Nell'ottobre 2011 l'azienda è stata insignita dell'attestato D&B, che riconosce alla nostra azienda il Rating I, ovvero l'indice di massima affidabilità. Questo importante riconoscimento è stato ottenuto anche grazie a Mago che ci ha consentito di gestire nel migliore dei modi ogni aspetto di Vefim".*

La configurazione adottata comprende tutti i moduli per la gestione amministrativa, commerciale e di produzione. Magic Documents, Mail Connector e EasyLook sono i tre moduli che incrementano la fruibilità dei dati e la loro condivisione anche via Internet, mentre la Distinta Base gestisce la componentistica e le lavorazioni in conto terzi. *"Poter gestire con facilità centinaia di pezzi nelle diverse combinazioni è stato un grande passo avanti, e ha certo dato un grosso contributo alla produttività aziendale"* è la sintesi di Walter Cipolla.

Una ricca dotazione di report, standard e personalizzati, permette un monitoraggio costante ed in tempo reale degli andamenti aziendali.

Il reparto commerciale è tra quelli che hanno ricevuto un maggiore vantaggio. Infatti, secondo Il Direttore Generale, la velocità con cui Mago.net permette di agire è determinante: *"Poter rispondere con rapidità alle richieste dei clienti è certo un fattore competitivo molto importante"* sottolinea, e prosegue, Walter Cipolla: *"grazie alla reportistica di Mago.net i commerciali arrivano ad estrarre dai dati le informazioni utili per ottenere questo risultato. Sono ad esempio in grado di estrarre gli articoli in base alle categorie merceologiche e proporre soluzioni alternative per ovviare ad eventuali carenze di magazzino".*

"Grazie alla reportistica di Mago.net e alle personalizzazioni realizzate da Giga S.r.l., siamo in grado di estrarre dai dati "grezzi" quelle informazioni che riteniamo strategiche per prendere le giuste decisioni"

Walter Cipolla, Direttore Generale

Configurazione adottata:

**Mago.net Professional Edition
powered by SQL Server**

- Trade Package ●
- Spesometro ●
- Distinta Base ●
- Produzione Base ●
- Mail Connector ●
- Task Scheduler ●
- Security ●
- Auditing ●
- 18 Posti di lavoro (CAL) ●
- Verticale PreSales ●
- Verticale Gestione Fidi ●